notarity

notarize documents. anywhere. anytime.

We're hiring!

Do you want to get a taste of **start-up vibes** and unlock your creativity to master exciting challenges? Work in a fun and **ever-growing team** with a modern office and great public transport connections? Arrange your work-hours flexibly and have the possibility to work from home? Get all the free coffee you want and **kick off your evening with some beer** on the rooftop terrace? If this sounds good to you, then: board the rocket and fast-track your career at notarity.

Tele-Sales, Outbound-Calls (f | m | d) - 12h/Woche

wer wird sind:

- notarity ist ein wachsendes **(Legal) Tech-Start-up** in Wien, das es sich zur Aufgabe gemacht hat, rechtliche Prozesse zu modernisieren.
- unsere erste Aufgabe dreht sich um digitale notarielle Prozesse. **Wir wollen den Gang zur Notar:in so einfach machen wie eine Pizzabestellung.**
- wir entwicklen eine Plattform, die es ermöglicht **Notariatstermine jederzeit & überall** wahrzunehmen.
- wir wollen **schnell wachsen** und weitere Märkte in Europa und der Welt erobern. Lass uns gemeinsam wachsen!
- wir sind auf einem der stärksten aufstrebenden Märkte - begleite uns auf der Reise, zum ersten **Legal-Tech Unicorn**
- da wir noch sehr frühphasig sind, hast du direkten Einfluss auf unser Produkt (und Geschäftsmodell) - **build something great with us**

unsere Benefits

- tolle und flexible **Startup-Atmosphäre** mit hoch motivierten und aufgeschlossenen Team
- Einblicke in den Arbeitsalltag eines **frühphasigen Start-ups**.
- enge Zusammenarbeit mit **CEO/Gründerteam**
- **modernes Büro** im Herzen Wiens; Home-Office-Möglichkeiten (auch ohne Corona)
- **flexible Zeiteinteilung**, wir berücksichtigen universitäre oder andere Verpflichtungen
- regelmäßige **Teamevents**; extras wie Getränke, Bier, Kaffee, Snacks, etc.
- geringfügiges Gehalt, derzeit (2022): **€ 485,85/** Monat

wer du bist:

- du bist eine starke **Vertriebspersönlichkeit, Verkaufstalent** und hast ein **selbstbewusstes Auftreten**
- du bist ein **Kommunikationstalent** - du bist eloquent und kannst noch besser zuhören
- du hast kein Problem mit Zurückweisungen und bist **hartnäckig**
- du bringst eine Riesenportion **Motivation und Zielstrebigkeit** mit, um neue Kund:innen zu finden und diese glücklich zu machen!
- **Erfahrung in Telesales und Vertrieb** ist ein großer Vorteil
- du bist **lernwillig, arbeitest selbstständig** und **strukturiert** und zeigst ein **hohes Maß an Engagement**
- idealerweise bist du in der Regel zwischen **Dienstag und Donnerstag Vormittags verfügbar**
- du sprichst fließend **Deutsch** (Wort und Schrift)

deine Aufgaben

- **Telesales und Telefonakquise**; du rufst bei Neukund:innen an und vereinbarst Sales- und Demo-Termine für das Gründerteam
- du betreibst vorwiegend **telefonische Kaltakquise** und schreckst vor einem hohen Call-Volumen nicht zurück
- du arbeitest **eng mit dem Gründerteam zusammen**, um gemeinsam weitere potenzielle Kund:innen und Notariats-Partner:innen ausfindig zu machen und den Bekanntheitsgrad von notarity zu steigern
- mit deinen **Kommunikationsfähigkeiten** verstehst du die Bedürfnisse und Fragen unserer Kund:innen und bereitest Salestermine ideal vor

Neugierig? Bewirb dich mit aussagekräftigen Unterlagen!
career@notarity.com oder https://notarity.com/career

notarity GmbH • Währinger Straße 48/2. Hof • 1090 Vienna